

## Gagner en leadership

Comment développer sa capacité d'influence, s'affirmer dans un rôle moteur au sein de l'équipe et gagner l'adhésion dans un climat de confiance.

### OBJECTIFS

- Connaître les mécanismes de l'influence et les ressorts du leadership
- Mieux comprendre son propre comportement et son fonctionnement pour optimiser ses potentialités
- Mieux se connaître pour agir

### PROGRAMME

#### Clarifier la notion de leadership

- Qu'est-ce que le leadership ?
- Quelles sont les qualités d'un leader ?
- Comment vous situez-vous ?

#### Influencer avec intégrité

- Influencer et persuader :
  - > Les ressorts de l'influence ou être plus lucide sur soi
  - > L'art de persuader ou aller à la rencontre de l'autre
- La notion d'engagement ou l'influence déclinée en termes de buts et d'objectifs
- Le bien dire et le dire juste :
  - > La confrontation d'idées et la technique de l'argumentation
- Les interactions :
  - > Faire participer l'autre à la démarche d'influence
  - > Les effets du langage dans les interactions

#### Affirmer son leadership et développer ainsi un climat de confiance

- Les ressorts de l'autorité : vers une logique de la négociation ?
- Pouvoir et influence
- Accord de la parole et de la pensée (crédibilité, conviction)
  - > Points de repères pour construire son chemin
  - > Repérer les ressources nécessaires

#### Réussir un ajustement efficace avec sa hiérarchie et ses collaborateurs

- Développer sa capacité à analyser les situations :
  - > Grilles d'analyse
  - > Approche pluridisciplinaire
- Utiliser ses capacités à négocier pour réussir les ajustements nécessaires



## 2 jours

prix par participant

**1 490 € HT**

code formation : MA48

option restauration

**18 €** par jour



**PRESENTIEL**

#### LES + TANIT FORMATION

- Méthodes en appui sur l'expérience des participants
- Mises en situation, jeux de rôles

#### POUR QUI ?

- Managers
- Chefs de projets
- Agents de maîtrise
- Chefs d'équipe
- Tous encadrants

#### PRÉ-REQUIS

- Aucun prérequis

#### SESSIONS

##### Paris

- 8-9 avr. 2025
- 13-14 mai 2025
- 17-18 juin 2025
- 23-24 sept. 2025
- 7-8 oct. 2025
- 18-19 nov. 2025
- 2-3 déc. 2025

## STAGE / FORMATION

Intitulé \_\_\_\_\_  
 Code \_\_\_\_\_  
 Date \_\_\_\_\_ Lieu \_\_\_\_\_  
 Prix HT \_\_\_\_\_ + TVA (taux en vigueur de 20%) \_\_\_\_\_ Prix TTC \_\_\_\_\_  
 Nombre de repas \_\_\_\_\_ Prix total des repas \_\_\_\_\_

## BULLETIN D'INSCRIPTION

## ENTREPRISE

Raison sociale \_\_\_\_\_  
 N° SIRET \_\_\_\_\_ N° TVA \_\_\_\_\_ Effectif \_\_\_\_\_  
 Adresse \_\_\_\_\_  
 Tél. \_\_\_\_\_ Fax. \_\_\_\_\_

## Responsable Formation

M.  Mme   
 Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
 Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_

## PARTICIPANTS

M.  Mme   
 Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
 Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_

## FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur votre facture ?

Oui  Non   
 Si oui, numéro \_\_\_\_\_

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui  Non   
 Numéro de prise en Charge \_\_\_\_\_

Adresse de votre OPCA \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

*Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.*

## RÈGLEMENT

Ci-joint un chèque de \_\_\_\_\_ € TTC  
 (à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

**CIC PARIS MOGADOR**  
**FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337** BIC : **CMCIFRPP**

Nom \_\_\_\_\_  
 Prénom \_\_\_\_\_

Date \_\_\_\_\_

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)