

## Les achats : contributeur majeur d'innovation

La fonction achat a un rôle primordial pour capter l'innovation et permettre à son entreprise de rester leader et de se différencier des concurrents. Cette formation structurante vous donnera les clés pour déployer la notion de création de valeur par les achats au sein des fonctions connexes et de la direction.

### OBJECTIFS

- Introduire et développer la notion de création de valeur par les Achats au sein des fonctions connexes et de la Direction
- Savoir se positionner collaborativement, en push ou en pull, avec le Marketing et/ou la R&D
- Augmenter la performance globale de l'entreprise grâce à un nouveau relai de croissance : l'open innovation (innovation ouverte) par les achats
- Identifier, acquérir, intégrer et valoriser l'innovation ouverte

### PROGRAMME

#### L'open innovation pour l'entreprise :

- Définir le sujet et les enjeux
- Structurer les conditions de réussite (management, organisation)
- Contribuer à la recherche de création de valeur

#### L'innovation incrémentale :

- Définir les clés de la réussite
- Elaborer le cadre des relations client-fournisseur
- Connaître, anticiper et réduire les risques
- Contourner les obstacles

#### L'innovation de rupture :

- Définir les clés de la réussite
- Elaborer le cadre des relations client-fournisseur
- Connaître, anticiper et réduire les risques
- Contourner les obstacles

#### Analyser les points de convergence et les points distinctifs

#### Se positionner en Acheteur « sourceur d'innovation et créateur de valeur »

 **2 jours**

prix par participant

**1 460 €HT**

code formation : AS04

option restauration

**18 €** par jour



**PRESENTIEL**

### LES + TANIT FORMATION

- Formation structurante, fondamentale et déploiement
- Exemples et partage constructif sur les implications potentielles des participants

### POUR QUI ?

- Acheteur junior
- Acheteur
- Responsable achats
- Directeur achats

### PRÉ-REQUIS

- Avoir une expérience dans la pratique des achats

### SESSIONS

#### Paris

- 1-2 avr. 2025
- 15-16 mai 2025
- 10-11 juin 2025
- 18-19 sept. 2025
- 16-17 oct. 2025
- 13-14 nov. 2025
- 9-10 déc. 2025

**STAGE / FORMATION**

**BULLETIN D'INSCRIPTION**

Intitulé \_\_\_\_\_  
 Code \_\_\_\_\_  
 Date \_\_\_\_\_ Lieu \_\_\_\_\_  
 Prix HT \_\_\_\_\_ + TVA (taux en vigueur de 20%) \_\_\_\_\_ Prix TTC \_\_\_\_\_  
 Nombre de repas \_\_\_\_\_ Prix total des repas \_\_\_\_\_

**ENTREPRISE**

Raison sociale \_\_\_\_\_  
 N° SIRET \_\_\_\_\_ N° TVA \_\_\_\_\_ Effectif \_\_\_\_\_  
 Adresse \_\_\_\_\_  
 Tél. \_\_\_\_\_ Fax. \_\_\_\_\_

**Responsable Formation**

M.  Mme   
 Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
 Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_

**PARTICIPANTS**

M.  Mme   
 Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
 Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_

**FACTURATION / FINANCEMENT**

Adresse de facturation (indispensable)  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur votre facture ?

Oui  Non   
 Si oui, numéro \_\_\_\_\_

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui  Non

Numéro de prise en Charge \_\_\_\_\_

Adresse de votre OPCA \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

*Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.*

**RÈGLEMENT**

Ci-joint un chèque de \_\_\_\_\_ € TTC  
 (à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

**CIC PARIS MOGADOR**  
**FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : CMCIFRPP**

Nom \_\_\_\_\_  
 Prénom \_\_\_\_\_

Date \_\_\_\_\_

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)