

## Gagner en leadership avec les outils du coaching niveau 3

Vous êtes manager et avez de nombreuses situations de management à vivre en face à face ou avec votre équipe. Vous avez suivi les 2 modules de formation "Gagner en leadership" et vous avez ainsi acquis les outils spécifiques du coaching utiles à votre management individuel ou collectif. Vous voyez que votre posture commence à évoluer et les premiers effets positifs se font sentir. Vous souhaitez approfondir ces connaissances et renforcer votre pratique. Ces 2 jours de training intensif vous permettront d'intégrer pleinement les outils et la posture du coach manager.

### OBJECTIFS

- Avoir intégré les outils du coaching et être en capacité de rendre son management plus performant
- Avoir fait évoluer sa posture en conscience et avoir renforcé sa puissance managériale

### PROGRAMME

#### Faire un état des lieux de son "management / coaching"

- Revisiter les situations de management individuel ou collectif vécues depuis la formation 1
- Identifier ses points forts, ses points de faiblesse
- Verbaliser ses besoins : révisions sur les apports théoriques (outils), réflexion sur la posture et la façon de la faire évoluer
  - > Partage d'expériences
  - > Auto-diagnostic "mon management coaching" et plan de progrès personnalisé
  - > Construction d'un plan de travail spécifique au groupe

#### S'exercer pour ancrer les connaissances

- A partir des besoins spécifiés, retravailler sur les apports théoriques et/ou aider à la réflexion sur la posture par le biais de mises en situation
  - > Entraînements individualisés sur des cas ou à partir des expériences vécues
  - > Mises en situation filmées
  - > Feedbacks individualisés

#### Avoir conscience du chemin parcouru

- Prendre un temps pour identifier les apprentissages et les compétences acquises
  - > Auto-diagnostic complété : réflexion individuelle pour identifier les options encore possibles pour professionnaliser davantage son rôle de "manager / coach"

## 2 jours

prix par participant

**1 490 € HT**

code formation : MA43

option restauration

**18 €** par jour



PRESENTIEL

### LES + TANIT FORMATION

- Un formateur coach certifié ayant l'expérience du management
- Des exercices pratiques issus des expériences vécues des participants
- Des feedbacks et des propositions d'actions correctrices personnalisés après chaque mise en situation

### POUR QUI ?

- Toute personne en responsabilité d'équipe : dirigeants ou managers

### PRÉ-REQUIS

- Avoir une expérience managériale
- Avoir suivi la formation Niveaux 1 et 2

### SESSIONS

#### Paris

- 8-9 avr. 2025
- 13-14 mai 2025
- 17-18 juin 2025
- 23-24 sept. 2025
- 7-8 oct. 2025
- 18-19 nov. 2025
- 2-3 déc. 2025

## STAGE / FORMATION

Intitulé \_\_\_\_\_  
 Code \_\_\_\_\_  
 Date \_\_\_\_\_ Lieu \_\_\_\_\_  
 Prix HT \_\_\_\_\_ + TVA (taux en vigueur de 20%) \_\_\_\_\_ Prix TTC \_\_\_\_\_  
 Nombre de repas \_\_\_\_\_ Prix total des repas \_\_\_\_\_

## BULLETIN D'INSCRIPTION

## ENTREPRISE

Raison sociale \_\_\_\_\_  
 N° SIRET \_\_\_\_\_ N° TVA \_\_\_\_\_ Effectif \_\_\_\_\_  
 Adresse \_\_\_\_\_  
 Tél. \_\_\_\_\_ Fax. \_\_\_\_\_

## Responsable Formation

M.  Mme   
 Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
 Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_

## PARTICIPANTS

M.  Mme   
 Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
 Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_

## FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur votre facture ?

Oui  Non   
 Si oui, numéro \_\_\_\_\_

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui  Non

Numéro de prise en Charge \_\_\_\_\_

Adresse de votre OPCA \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

## RÈGLEMENT

Ci-joint un chèque de \_\_\_\_\_ € TTC  
 (à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

**CIC PARIS MOGADOR**

**FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337**

**BIC : CMCIFRPP**

Nom \_\_\_\_\_  
 Prénom \_\_\_\_\_

Date \_\_\_\_\_

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)

*Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.*