

## Pilotage des achats et de la performance

Cette formation propose de nombreuses mises en situation en appui sur vos projets pour vous permettre d'acquérir une stratégie performante d'achats. Vous construirez ainsi des tableaux de bords personnalisés et des outils correspondants à votre environnement pour mener efficacement vos missions.

### OBJECTIFS

- Maîtriser la fonction Achats et les axes majeurs de sa mission
- Acquérir la méthodologie de mise en œuvre de la stratégie Achats
- Marketing Achat, Leviers d'action
- Savoir mesurer la performance des Achats

### PROGRAMME

#### Enjeux des Achats dans l'entreprise :

- Bâtir une Stratégie Achat
- Implémenter le Marketing Achat
- Définir les Besoins / Segmenter
- Identifier les leviers de compétitivité
- Mettre en place la Politique fournisseurs

#### Management opérationnel :

- Prévoir et Planifier
- Tendre vers l'Optimisation économique
- Elaborer une Procédure appel d'offres
- Acheter à l'international

#### Performance des Achats

- Comprendre, communiquer et évoluer
- Instaurer les indicateurs pertinents et garants de la performance
  - > En interne
  - > Avec les fournisseurs
- Constituer les tableaux de bord

## 2 jours

prix par participant

**1 460 €<sup>HT</sup>**

code formation : AS10

option restauration

**18 €** par jour



**PRESENTIEL**

### LES + TANIT FORMATION

- Formation structurante et fondamentale
- Tableaux de bord généraux et personnalisés pour les participants
- Le participant construit ses propres outils correspondant à son environnement
- Nombreuses mises en situation

### POUR QUI ?

- Acheteur junior
- Acheteur
- Responsable achats
- Approvisionneur

### PRÉ-REQUIS

- Avoir des connaissances dans la pratique des achats

### SESSIONS

#### Paris

- 28-29 mars 2024
- 25-26 avr. 2024
- 16-17 mai 2024
- 16-17 juin 2024
- 12-13 sept. 2024
- 10-11 oct. 2024
- 7-8 nov. 2024
- 5-6 déc. 2024

## STAGE / FORMATION

Intitulé \_\_\_\_\_  
Code \_\_\_\_\_  
Date \_\_\_\_\_ Lieu \_\_\_\_\_  
Prix HT \_\_\_\_\_ + TVA (taux en vigueur de 20%) \_\_\_\_\_ Prix TTC \_\_\_\_\_  
Nombre de repas \_\_\_\_\_ Prix total des repas \_\_\_\_\_

## BULLETIN D'INSCRIPTION

## ENTREPRISE

Raison sociale \_\_\_\_\_  
N° SIRET \_\_\_\_\_ N° TVA \_\_\_\_\_ Effectif \_\_\_\_\_  
Adresse \_\_\_\_\_  
Tél. \_\_\_\_\_ Fax. \_\_\_\_\_

## Responsable Formation

M.  Mme   
Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
Email \_\_\_\_\_

## PARTICIPANTS

M.  Mme   
Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
Email \_\_\_\_\_

## FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il  
apparaître sur votre facture ?

Oui  Non   
Si oui, numéro \_\_\_\_\_

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui  Non   
Numéro de prise en Charge \_\_\_\_\_

Adresse de votre OPCA \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## RÈGLEMENT

Ci-joint un chèque de \_\_\_\_\_ € TTC  
(à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

**CIC PARIS MOGADOR**  
**FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337** BIC : CMCIFRPP

Nom \_\_\_\_\_  
Prénom \_\_\_\_\_

Date \_\_\_\_\_

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)

*Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.*