

## Identifier ses besoins et construire son cahier des charges

Cette formation pratique s'appuie sur des cas des participants pour vous permettre d'intégrer les enjeux assignés à l'acheteur en matière de besoins à travers une méthodologie.

### OBJECTIFS

- Comprendre les enjeux assignés à l'acheteur en matière de besoins
- Acquérir une méthodologie

### PROGRAMME

#### Savoir identifier un besoin client

- Utiliser les outils reflétant le besoin client
- Traduire un besoin client en solutions industrielles

#### Savoir identifier ses besoins (nouveaux)

- Mettre en œuvre le marketing achat
- Segmenter son portefeuille
- Construire les leviers d'actions appropriés
- Définir la stratégie de réponse au besoin

#### Savoir identifier ses besoins (d'amélioration de performance)

- Optimisation du management opérationnel des achats

#### Savoir identifier un besoin technique

- Constituer un cahier des charges détaillé
- Constituer un cahier des charges fonctionnel

#### Savoir choisir le fournisseur répondant au besoin (Buy/Faire faire)

- Auditer/identifier les caractéristiques nécessaires
- Assurer la réponse durable au besoin

#### Savoir définir les conditions de réponse aux besoins (Make/Faire)

- Contribuer en mode projet

 **2 jours**

prix par participant

**1 460 €<sup>HT</sup>**

code formation : AS06

option restauration

**18 €** par jour



**PRESENTIEL**

#### LES + TANIT FORMATION

- Formation structurante et pratique
- Différents cas abordés. Cas des participants pouvant se traiter

#### POUR QUI ?

- Acheteur junior
- Acheteur
- Responsable achats

#### PRÉ-REQUIS

- Pas de prérequis

#### SESSIONS

##### Paris

- 1-2 avr. 2024
- 15-16 mai 2024
- 10-11 juin 2024
- 19-20 sept. 2024
- 17-18 oct. 2024
- 14-15 nov. 2024
- 9-10 déc. 2024

## STAGE / FORMATION

Intitulé \_\_\_\_\_  
Code \_\_\_\_\_  
Date \_\_\_\_\_ Lieu \_\_\_\_\_  
Prix HT \_\_\_\_\_ + TVA (taux en vigueur de 20%) \_\_\_\_\_ Prix TTC \_\_\_\_\_  
Nombre de repas \_\_\_\_\_ Prix total des repas \_\_\_\_\_

## BULLETIN D'INSCRIPTION

## ENTREPRISE

Raison sociale \_\_\_\_\_  
N° SIRET \_\_\_\_\_ N° TVA \_\_\_\_\_ Effectif \_\_\_\_\_  
Adresse \_\_\_\_\_  
Tél. \_\_\_\_\_ Fax. \_\_\_\_\_

## Responsable Formation

M.  Mme   
Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
Email \_\_\_\_\_

## PARTICIPANTS

M.  Mme   
Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
Email \_\_\_\_\_

## FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il  
apparaître sur votre facture ?

Oui  Non   
Si oui, numéro \_\_\_\_\_

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui  Non   
Numéro de prise en Charge \_\_\_\_\_

Adresse de votre OPCA \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## RÈGLEMENT

Ci-joint un chèque de \_\_\_\_\_ € TTC  
(à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

**CIC PARIS MOGADOR**  
**FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337** BIC : CMCIFRPP

Nom \_\_\_\_\_  
Prénom \_\_\_\_\_

Date \_\_\_\_\_

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)

*Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.*