

## Créer et gérer la dynamique de groupe en formation

Créer et maintenir une bonne dynamique de groupe est un élément fondamental au succès de toute formation. Vous acquerez les techniques et méthodes pour construire la cohésion et permettre à vos stagiaires de se mobiliser sur les objectifs d'apprentissage. Vous développerez votre leadership en tant qu'animateur. Ce module s'inscrit dans le cycle certifiant sur 8 jours "Devenir formateur" (FT07) mais peut être suivi individuellement.

### OBJECTIFS

- Installer la dynamique de groupe et démarrer la formation
- Animer en maîtrisant les techniques de prise de parole pour capter l'attention
- Faire vivre la relation pédagogique et susciter la participation
- Gérer les situations d'animation et la dynamique de groupe
- S'entraîner et travailler les phases clés de l'animation

### PROGRAMME

#### Installer la dynamique de groupe et démarrer la formation

- Se préparer, en appui à la dynamique de groupe
- Faire confiance au groupe et se projeter dans l'animation
- Canaliser l'énergie du groupe : la séquence de démarrage, étapes et points clés
  - > Entraînements, partage de pratiques, échanges

#### Animer en maîtrisant les techniques de prise de parole pour capter l'attention

- Se préparer physiquement pour valoriser son discours
- Travailler la clarté du message et réaliser des exposés dynamiques
- Développer sa capacité d'observation et d'affirmation de soi
  - > Entraînement : identification des techniques de présentation

#### Faire vivre la relation pédagogique et susciter la participation

- Affûter sa communication pédagogique
  - > L'influence du cadre de référence
  - > Les registres de langage
- Développer sa capacité d'écoute
  - > Technique de reformulation
  - > Technique de questionnement
- Vivre la relation pédagogique : les attitudes d'écoute (Porter)
  - > Mises en situation : démarrage d'une formation

#### Gérer les situations d'animation et la dynamique de groupe

- Accompagner le groupe vers l'objectif : les 3 fonctions du formateur médiateur
- Gérer positivement les situations difficiles ou délicates, en lien avec :
  - > Les participants

 **2 jours**

prix par participant

**1 460 €<sup>HT</sup>**

code formation : FT06

option restauration

**18 €** par jour



CYCLE



PRESENTIEL

### LES + TANIT FORMATION

- Pédagogie active, pour engager réflexion et co-construction
- L'entraînement est privilégié, pour faciliter l'appropriation des modes opératoires
- Apports théoriques et méthodologiques en appui sur les expériences et réflexions du groupe

### POUR QUI ?

- Toute personne souhaitant devenir formateur occasionnel ou professionnel de la formation

### PRÉ-REQUIS

- Aucun prérequis

### SESSIONS

#### Paris

- 16-17 avr. 2025
- 12-13 juin 2025
- 16-17 sept. 2025
- 14-15 oct. 2025
- 12-13 nov. 2025
- 16-17 déc. 2025

- > Le groupe
- > Le contexte
- > Le formateur ...
- Prendre en compte le rythme du groupe
- > Entraînements, partage de pratiques, échanges

### **S'entraîner et travailler les phases clés de l'animation**

- Lancer une séquence pédagogique :
- Faire le bilan d'une session de formation
- Identifier les comportements favorables et défavorables :
  - > Check-list des comportements efficaces
  - > Autodiagnostic de son style d'animation
- > Mises en situation d'une séquence pédagogique

**STAGE / FORMATION**

**BULLETIN D'INSCRIPTION**

Intitulé \_\_\_\_\_  
 Code \_\_\_\_\_  
 Date \_\_\_\_\_ Lieu \_\_\_\_\_  
 Prix HT \_\_\_\_\_ + TVA (taux en vigueur de 20%) \_\_\_\_\_ Prix TTC \_\_\_\_\_  
 Nombre de repas \_\_\_\_\_ Prix total des repas \_\_\_\_\_

**ENTREPRISE**

Raison sociale \_\_\_\_\_  
 N° SIRET \_\_\_\_\_ N° TVA \_\_\_\_\_ Effectif \_\_\_\_\_  
 Adresse \_\_\_\_\_  
 Tél. \_\_\_\_\_ Fax. \_\_\_\_\_

**Responsable Formation**

M.  Mme   
 Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
 Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_

**PARTICIPANTS**

M.  Mme   
 Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
 Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_

**FACTURATION / FINANCEMENT**

Adresse de facturation (indispensable)  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur votre facture ?

Oui  Non   
 Si oui, numéro \_\_\_\_\_

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui  Non

Numéro de prise en Charge \_\_\_\_\_

Adresse de votre OPCA \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

*Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.*

**RÈGLEMENT**

Ci-joint un chèque de \_\_\_\_\_ € TTC  
 (à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

**CIC PARIS MOGADOR**  
**FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : CMCIFRPP**

Nom \_\_\_\_\_  
 Prénom \_\_\_\_\_

Date \_\_\_\_\_

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)