

Créer son entreprise

Cette formation permettra de démystifier la fonction de chef d'entreprise, tout en apportant les moyens de construire un projet de création ou de reprise d'entreprise et de le formaliser au sein du plan d'affaires.

OBJECTIFS

- Positionner le rôle et les compétences pour être chef d'entreprise
- Appréhender le fonctionnement global et systémique de l'entreprise
- Donner les éléments du questionnement pour construire le plan d'affaires
- Apporter une compétence de dialogue pour comprendre le vocabulaire de gestion
- Transmettre une expérience de 20 ans de terrain pour éviter les pièges principaux

PROGRAMME

Réfléchir sur les compétences attendues du chef d'entreprise

- Situer les compétences savoir être et savoir faire du porteur de projet
- Appréhender les solutions pour réduire l'écart entre le besoin de compétences et le profil du porteur de projet

Comprendre les équilibres économiques de l'entreprise

- Acquérir la sensibilité à la structuration bilantielle, conséquence des cycles d'investissement et d'exploitation
- Intégrer les impacts du cycle de production et de vente sur les équilibres
- Démontrer que la trésorerie n'est qu'une conséquence du processus décisionnel

Mesurer l'activité de l'entreprise

- Comprendre la différence entre recette, chiffre d'affaires et bénéfice
- Savoir construire un prévisionnel d'activité pour allouer les budgets et les moyens
- Connaître les principes des cotisations sociales du Travailleur Non Salarié, calcul et échéancier
- Appréhender la capacité de remboursement d'emprunt
- Mesurer les différences en terme de résultat, entre la société à l'impôt sur les sociétés et la structure à l'impôt sur le revenu, pour comprendre les incidences notamment en terme de cotisations sociales

Quantifier des objectifs d'activité

- Savoir calculer le seuil de rentabilité et le seuil de réjection

Savoir lire un bilan

- Comprendre l'information dans sa position au sein de l'Actif ou du Passif et sa raison économique
- Fournir les éléments permettant la construction du bilan de démarrage (Plan de Financement)
- Présenter le fonctionnement de l'emprunt et les principes de calcul de remboursement

 **2 jours**

prix par participant

1 460 €^{HT}

code formation : CR01

option restauration

18 € par jour



PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Animation illustrée par des situations vécues
- Partage d'expérience au sein du groupe

POUR QUI ?

- Tous publics

PRÉ-REQUIS

- Aucun prérequis

SESSIONS

Paris

- 8-9 avr. 2025
- 13-14 mai 2025
- 17-18 juin 2025
- 23-24 sept. 2025
- 7-8 oct. 2025
- 18-19 nov. 2025
- 2-3 déc. 2025

STAGE / FORMATION

BULLETIN D'INSCRIPTION

Intitulé _____
 Code _____
 Date _____ Lieu _____
 Prix HT _____ + TVA (taux en vigueur de 20%) _____ Prix TTC _____
 Nombre de repas _____ Prix total des repas _____

ENTREPRISE

Raison sociale _____
 N° SIRET _____ N° TVA _____ Effectif _____
 Adresse _____
 Tél. _____ Fax. _____

Responsable Formation

M. Mme
 Nom _____ Prénom _____
 Fonction _____ Tél.(ld) _____
 Email _____

PARTICIPANTS

M. Mme
 Nom _____ Prénom _____
 Fonction _____ Tél.(ld) _____
 Email _____

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur votre facture ?

Oui Non
 Si oui, numéro _____

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui Non

Numéro de prise en Charge _____

Adresse de votre OPCA _____

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

RÈGLEMENT

Ci-joint un chèque de _____ € TTC
 (à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR
FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : CMCIFRPP

Nom _____
 Prénom _____

Date _____

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)